



De gauche à droite : Sébastien Dion et Jean-François Dion

## Scierie Dion et Comact Ensemble pour progresser

Saint-Raymond-de-Portneuf, printemps 2010. L'usine AbitibiBowater de la place ferme ses portes. Une belle occasion pour Scierie Dion de prendre de l'expansion, de diversifier son offre et, surtout, de se donner les moyens de ses ambitions. Il n'en faut pas plus pour que les frères Dion décident d'acheter l'usine qui s'accompagne d'un important volume de résineux provenant d'un CAAF.

Récupérer les anciens équipements d'AbitibiBowater et tenter de les opérer efficacement? Une perspective qui était loin de faire vibrer les Dion. Traiter de la fibre de résineux dans l'usine de sciage de bois franc qu'ils opéraient déjà? Ils l'ont fait pendant un certain temps, mais jamais de façon optimale avec la ligne de chariot. Moderniser leur usine et donner lieu à un vaste projet de recherche et développement qui donnerait une toute nouvelle impulsion à la Scierie Dion? Faire les choses au mieux dès la première fois? De quoi convaincre Jean-François et Sébastien Dion de se lancer dans l'aventure. Ce qui devait être un simple projet de récupération d'équipements usagés allait prendre une tout autre envergure.

### FAIRE ÉQUIPE POUR PROGRESSER

Pour réaliser leur projet, les frères Dion ont choisi de concentrer leurs efforts en recherche et développement et de s'adjoindre un partenaire à l'écoute : COMACT. C'est ainsi que les équipes des deux entreprises se sont alliées pour trouver des solutions et

innover. Et par le fait même, Scierie Dion pourrait répondre à quatre de ses objectifs d'affaires :

1. Traiter du bois franc et du résineux sur la même ligne de sciage
2. Améliorer son taux de récupération de la fibre
3. Améliorer sa productivité
4. Éviter l'ajout d'une nouvelle déligneuse, et ce en dépit de la mise en place d'une nouvelle ligne de sciage.

Pour sa part, COMACT pourrait réinvestir les connaissances et les technologies développées dans d'autres projets et élargir son panier de produits. Un projet qui ne fait que des gagnants, finalement.

De la signature de l'entente entre les deux partenaires, en mai 2010, jusqu'au moment de la livraison, en décembre, les équipes ont travaillé d'arrache-pied et ont déployé des trésors de créativité et d'expertise pour mettre au point une solution totalement novatrice, du jamais vu dans l'industrie. Ils sont parvenus à créer une OLI-CS3 avec module de profilage au débitage primaire suivi d'une TBL3 avec profileurs au débitage secondaire. Cette ligne peut scier du bois franc et du résineux tout en profilant aux premier et second débitages.

À eux seuls, les profileurs ont permis d'atteindre deux des objectifs : éviter l'ajout d'une nouvelle déligneuse et atteindre des

vitesse de coupe plus élevées à la scie jumelle, un « boost » pour la productivité. Bref, Scierie Dion s'est dotée d'une ligne où tout est maximisé, où on obtient la valeur maximale du bois traité, qu'il soit résineux ou dur.

### DES PERFORMANCES INÉGALÉES

Têtes d'équarrissage coniques spécialement conçues pour les besoins de Scierie Dion, modules de profilage aux débitages primaire et secondaire, sciage en courbe contrôlé au débitage secondaire sont autant d'innovations qui font de la nouvelle ligne de sciage de cette usine l'une des plus flexibles et performantes au monde. Tant et si bien que toutes les garanties de performance négociées au contrat – qualité de sciage, dommages à la fibre, rendement en volume, cadence — ont non seulement été atteintes, mais plusieurs ont été surpassées. N'est-ce pas là un témoignage éloquent de la qualité des équipements mis au point par COMACT?

Scierie Dion peut désormais compter sur des équipements qui n'ont pas leur pareil et qui lui permettront de continuer à voir grand. COMACT a misé sur sa capacité à écouter son client et a consacré son énergie à lui proposer des solutions sur mesure, parfaitement adaptées à ses exigences et à ses objectifs d'affaires. Voilà deux entreprises dont l'attitude mène au succès.